

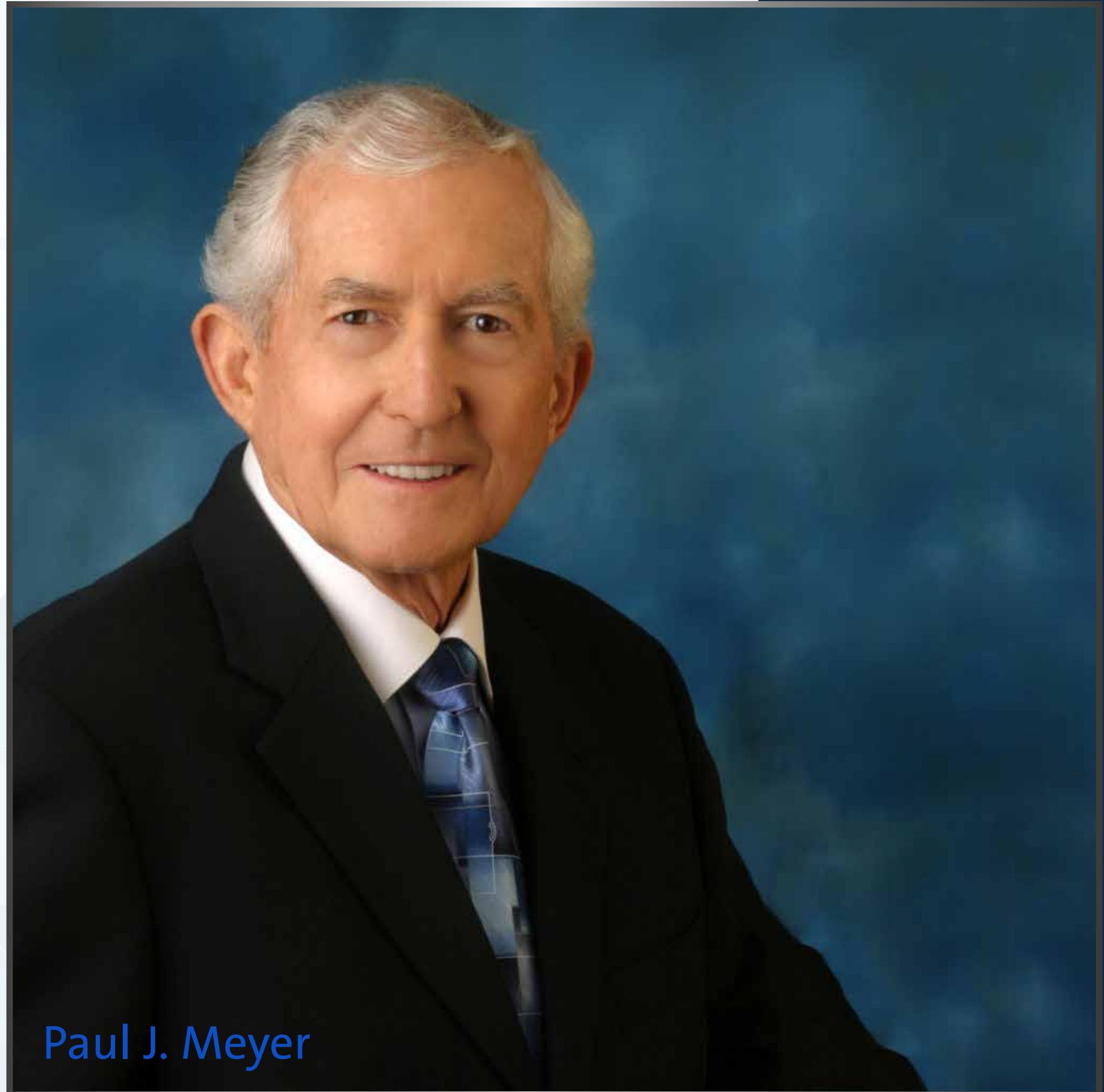


ادارة القيادة الدولية



البداية الموفقة: إدارة القيادة الدولية LMI

أريد أن أساعد الجميع أفراداً وجماعات في أن يتعرف كل فرد منهم بوضوح أولاً على ما يمتلكه من مهارات وإمكانات، ومواهب لم يكتشفها بعد، و Capacities هائلة لم يتمنى له بعد أن يستغلاها استغلالاً كاملاً. كما أريد من جهة ثانية أن أساعد هؤلاء في صياغة أهداف محددة لتطوير الذات. كذلك أريد أن يعمل كل فرد من هؤلاء على تحقيق تلك الأهداف التي رسمها لنفسه هذا هو فدوى ما نادى به بول ج. ماير عام 1966 حين قام بتأسيس "منظمة إدارة القيادة الدولية Leadership Management International في مدينة واكو بولاية تكساس الأمريكية



Paul J. Meyer

إدارة القيادة الدولية في دول الخليج LMI GCC

بدأت LMI بتقديم برامجها في المملكة العربية السعودية في عام 2006 م من خلال مرخصها الرئيس في السعودية والبحرين وقطر "مكتب القائد الناجح للإستشارات الإدارية" ويرأس مجلس إدارته الدكتور المهندس مازن بن عبدالرزاق بليلة الذي كان وما زال له باع طويلاً في التطوير والتدريب على مستوى المملكة ورؤيتها واسعة لقيادة الحديثة وأهميتها في عالمنا الحالي

حالياً نقدم برامجنا باللغتين العربية والإنجليزية من خلال مندوبينا ومرخصينا الفرعيين في المدن الرئيسية بالمملكة العربية السعودية . سبب وجودنا في هذا النوع من الأعمال هو تطوير القيادات في المنظمة التي نعمل فيها إلى أقصى الدلود من النجاح والأداء الفعال

نحن لدينا نظام مؤيد بالبراهين على ضمان حصول أثر إيجابي يمكن قياسة على الإنجازات والربحية للأفراد في المنظمات

السعودية ودول الخليج شاركت في تطوير وتأهيل القيادات في أكثر من 100 منظمة تجارية ومؤسسات حكومية وفي مختلف القطاعات. وحتى الآن أكثر من 3000 قائد أكملوا أحد برامجنا التي تهدف لصناعة القادرين على الوصول بمنظمتهم إلى أعلى درجات النجاح من خلال توجهات وأفكار وسلوكيات قيادية عالمية راقية وناجحة

أسس تمييز منهجنا: امتداد فترة التهوير والتطبيق على رأس العمل

تعتمد شركة LMI في التهوير على منهجية طويلة الفترة، حيث يخضع المتدرب للتدريب والتقدير والتقدير خلال فترة التطوير وهذا المنهج قد بنى علمياً على دراسات أهمها بحث ميداني للدكتور كريكتاريوك حيث أنه أبرز مشكلة خفية في حقل التدريب والتي تتعلق بالنتائج والتطبيق. فالهدف من هذه الدورات والبرامج التطويرية المقامة هو رفع كفاءة العاملين وتكريس المهارات القيادية والفنية لدى جميع أفراد المنظمة على اختلاف المستويات الادارية من القمة إلى القاعدة في الهيكل الإداري. ولكن ظهور هذه المشكلة التي تدور حول الفائدة العائدية على صانعي القرار من خلال البرامج التدريبية والتطويرية المقدمة لكواحداتهم والتي ينفقون عليها ملايين من الدولارات سنوياً. فقد أثبتت بحث الدكتور دونالد كريكتاريوك المنشورة في ASTD على وجود أربع مستويات لتقدير التدريب وهي 2002 :

- رد الفعل
- التعلم
- السلوك
- النتائج

واعتماداً على مستويات التقييم التي تحدد التدريب الناجح التي وضعها كريكتاريوك قامت الجمعية الأمريكية للتدريب والتطوير بتطبيق هذا التقييم حيث وجدت أن ما يقل على 10% من المنظمات هي التي تقيس نتائج التدريب وكذلك 12% فقط التي تقيس التغيير بالسلوك التي أحدثه التدريب ، بينما 30% تقيس نسبة التعليم الناتج عن التدريب، ونسبة 80% هي التي تقيس رد الفعل على التدريب

ومن هنا أظهر البحث أن قياس نجاح التدريب يجب أن يغطي جميع النقاط الأربع السابقة الذكر حتى يكون دقيقاً، وهذا لا يتّصل إلا من خلال التطبيق. فالتدريب الذي لا يعطي المتدرب وقتاً لتطبيقه ومن ثم معرفة الطريق الصحيح لوضعه الصحيح هو تدريب لا يمكن قياس نجاحه. فهو ربما قد يفي بالأنظمة الأولى وهي ردة الفعل ولكنه يتغافل بحسب عالية التعلم والسلوك وبالتالي النتائج والعكس صحيح. فكلما أعطي المتدرب وقتاً للتطبيق ومن ثم تمت متابعته لتصحيح أخطاء التطبيق وقياس نتائج ذلك، كلما زادت الفائدة المرجوة من التدريب وبالتالي يمكننا وصف التدريب بأنه ناجح ومدقق للأهداف وقابل للقياس وجاءت دراسة منشورة بمجلة جمعية التدريب والتطوير الأمريكية أكد البحث أن التركيز في العملية التدريبية ينقسم إلى ثلاثة مراحل ولن يكون الاستثمار في التدريب مجدياً يجب أن يتوزع الاستثمار فيها من قبل المنشآت كالتالي: مرحلة الأعداد 26%، مرحلة التدريب 24%، مرحلة ما بعد التدريب 50% لكن الأسلوب التقليدي والمنفذ حالياً تتغير فيه نسب توزيع الاستثمار كالتالي: مرحلة الأعداد 10%， مرحلة التدريب 85%， مرحلة ما بعد التدريب 5% فقط

وكل هذه الابحاث وغيرها تثبت أن منهجية التطوير طويلة الأمد والمعتمدة على قياس التقدم والتحقق من صحة المسار والمتابعة المستمرة هي التي تقود للنتائج المرجوة

نقدم برامجنا المتميزة بأسلوب فريد من خلال سبع مميزات

- تقدم الدقائق التدريبية التي تحتوي على سلوكيات ومهارات متميزة بنيت على خبرات عالمية ومعايير دولية تختص بها شركة LMI ، وتسلم من الشركة العالمية الأصلية ولا تستخدم النسخ ولا إعادة الطبع
- التركيز على النتائج المقاسة، وتحديد المشاريع والأهداف والتحديات الذي يرغب كل مشارك الحصول عليها، عند بدء البرامج، وفق الخطط الإستراتيجية للمنظمة، ويتم قياس التقدم ووضع أهداف لتحقيقها أسبوعيا، بما يعود على الفرد وعلى المنظمة بفوائد عملية ومزيد من الإنجاز فيما يعتبرونه نجاحاً للمنظمة
- يقوم تلقي المعلومات على نظام تعدد وسائل التعلم وتنوع أساليب تلقي المعلومات وذلك لضمان وصولها بوضوح ولتحقيق الاستيعاب والقناعة الذاتية وتغيير السلوك والتطبيق العملي

- يتم التقديم من خلال منسق للبرنامج يسمى Facilitator ، وليس بنظام المحاضر أو الإلقاء المتعارف عليه، لأن الهدف هو تشجيع الحاضرين على الفهم والمشاركة والتطبيق وليس الامتناع بالحديث والإلقاء
- التركيز على تحليل النشاطات عالية العائد على الانشاجية لكل شخص حاضر، وتفويض النشاطات قليلة أو ضعيفة المردود على الانشاجية لغيره من المساعدين
- تغيير النتائج من خلال تغيير العادات والسلوكيات والمواقف، وليس من خلال المحاضرات، حيث يتم رصد الأهداف ومتابعة تنفيذها على الواقع تدريجيا
- مثل الاتصال : وهو عبارة عن حلقة اتصال ثلاثة تجمع بين (المشارك في البرنامج، مديره المباشر في العمل، مقدم برنامج LMI) ويهدف هذا المثلث إلى الاتفاق على نقاط الضعف والتحوير، والأهداف المشتركة، وإطلاع المدير المسؤول بمراحل تقديم المشارك خلال البرنامج التطويري بشكل أسبوعي

منهجية LMI في تقديم البرنامج (Facilitator)

تعتمد شركة LMI على منهجية التيسير Facilitator في تقديم برامجها وليس التدريب التقليدي. هذه المنهجية تجمع بين الكوتشنج الشخصي والمتابعة العامة للمشاركين في البرنامج لمساعدتهم على تحقيق نتائج مقاسة نحو الأهداف التي وضعوها في إتفاقية النجاح المشترك ومن أدوار ميسر البرنامج جعل البرنامج له فائدة ومعنى وقيمة وإثراء المشاركة بالآتي

- جعل المشاركة ممتعة وأكثر ديوية بقيادة النقاش نحو الأهداف التي تهم المشاركين
- تعظيم الأفكار المطروحة
- الالتزام مع الجميع بجدول البرنامج
- متابعة التقدم نحو تحقيق الأهداف
- تطبيق التواصل الثلاثي
- متابعة التطبيقات والتمارين العملية

ويتم اعتماد الميسر Facilitator بعد اكماله لعدد من البرامج وحضوره دورة شهادة الميسر ثم اجتيازه لاختبار الذي تنفذه LMI من خلال موقعها الإلكتروني



**WIN-WIN AGREEMENT
(Individual)**

ال تاريخ : _____
جهاز العمل : _____

التحديات

خمسة من أهم التحديات التي تواجهها في نطاق عملك. ثم رتبها على حسب أولوياتها
اذا

التحديات

الأولويات

التحديات	الأولويات
_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____

الأهداف

حول التحديات من القائمة اعلاه الى اهداف

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____
5. _____

عند وضع اهداف يجب مراعاة التالي:

محددة / يمكن قياسها / يمكن تحقيقها / واقعية / ملموسة

معلومات المشارك	
اسم المشرف:
وصف العمل:
ما هي نقاط القوة عندك:
(ضع دائرة حول الرقم الذي تعتقد انه الان . وضع خط تحت الرقم الذي تريد ان تكون كيف تقيم نفسك في النقاط التالية : بحاجة تحسين ممكنا	
1. مهارات التنظيم	9 8 7 6 0 4 3 2 1
2. مهارات التخطيط	9 8 7 6 0 4 3 2 1
3. مهارات الاتصال والتحادث	9 8 7 6 0 4 3 2 1
4. مهارات التقويم	9 8 7 6 0 4 3 2 1
5. مهارات القيادة	9 8 7 6 0 4 3 2 1
6. تقديم المشورة والتوجيه	9 8 7 6 0 4 3 2 1
7. تجهيز لاجتماعات	9 8 7 6 0 4 3 2 1
8. حل المشاكل	9 8 7 6 0 4 3 2 1
9. اتخاذ القرارات	9 8 7 6 0 4 3 2 1
10. مهارات العمل ضمن فريق	9 8 7 6 0 4 3 2 1
11. تحديد الأهداف وتحقيقها	9 8 7 6 0 4 3 2 1
12. ادارة المشاكل والتوتر	9 8 7 6 0 4 3 2 1
13. السيطرة على المقطوعات من اي شخصثناء العمل	9 8 7 6 0 4 3 2 1
14. الموازنة في العمل والاسرة	9 8 7 6 0 4 3 2 1
15. التحفيز الداخلي على العمل	9 8 7 6 0 4 3 2 1
(ضع دائرة حول الرقم الذي تعتقد انه الان . وضع خط تحت الرقم الذي تريد ان تكون كيف تقيم المشارك في النقاط التالية : بحاجة تحسين ممكنا	
1. مهارات التنظيم	9 8 7 6 0 4 3 2 1
2. مهارات التخطيط	9 8 7 6 0 4 3 2 1
3. مهارات الاتصال والتحادث	9 8 7 6 0 4 3 2 1
4. مهارات التقويم	9 8 7 6 0 4 3 2 1
5. مهارات القيادة	9 8 7 6 0 4 3 2 1
6. تقديم المشورة والتوجيه	9 8 7 6 0 4 3 2 1
7. تجهيز لاجتماعات	9 8 7 6 0 4 3 2 1
8. حل المشاكل	9 8 7 6 0 4 3 2 1
9. اتخاذ القرارات	9 8 7 6 0 4 3 2 1
10. مهارات العمل ضمن فريق	9 8 7 6 0 4 3 2 1
11. تحديد الأهداف وتحقيقها	9 8 7 6 0 4 3 2 1
12. ادارة المشاكل والتوتر	9 8 7 6 0 4 3 2 1
13. السيطرة على المقطوعات من اي شخصثناء العمل	9 8 7 6 0 4 3 2 1
14. الموازنة في العمل والاسرة	9 8 7 6 0 4 3 2 1
15. التحفيز الداخلي على العمل	9 8 7 6 0 4 3 2 1

اتفاقية النجاح المشترك (Win-Win Agreement)

- كتابة خطية لمجموعة من الأهداف من قبل المشارك ويتم الحصول

على موافقة المدير المباشر عليها

- ماذا تريدون تحقيقه في 12 شهر

- وماذا يمكن أن يتتحقق منها خلال

فترة البرنامج

- تأكد أن الأهداف ذكية محددة

ومقاسة وممكنة

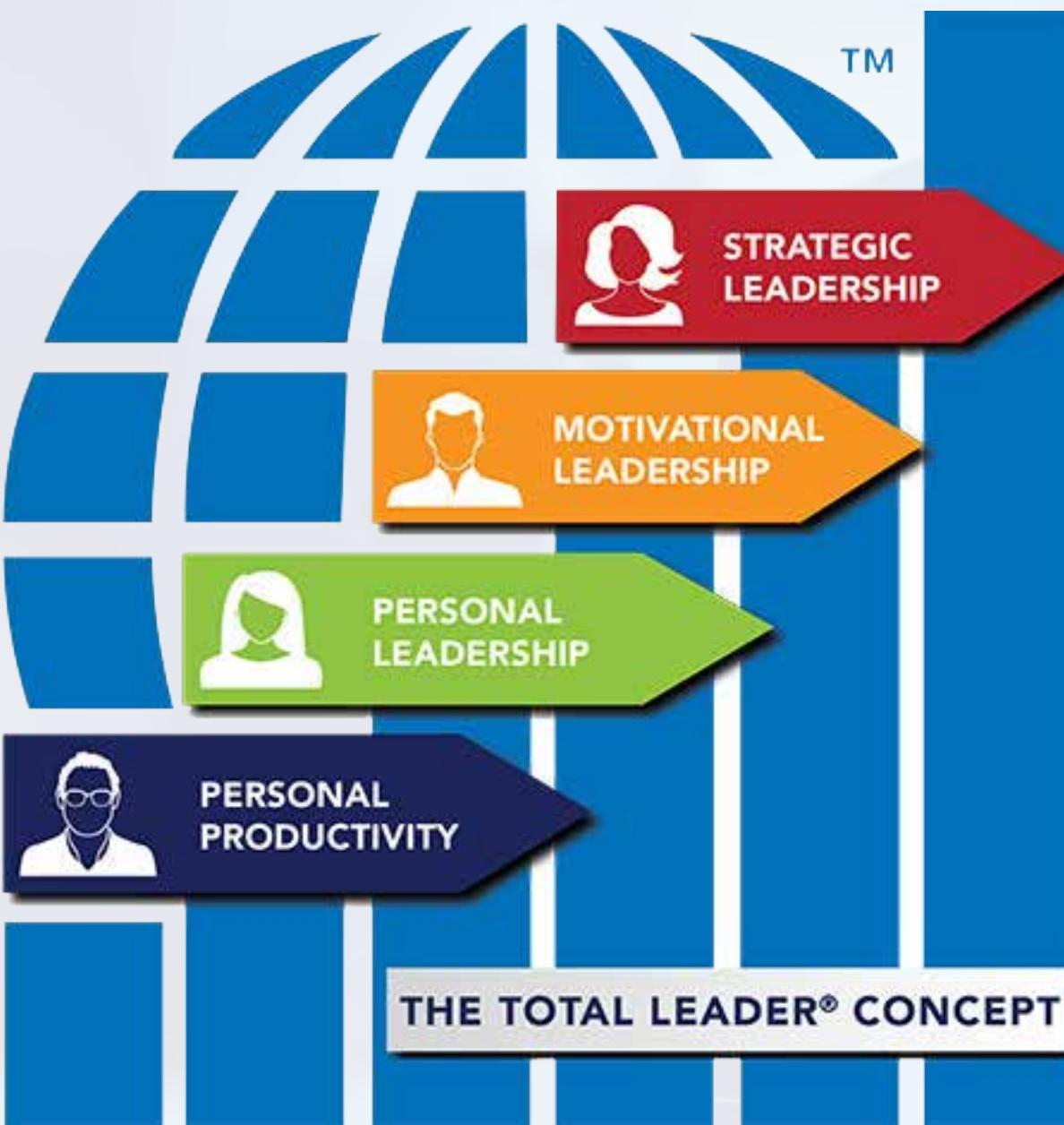
- لا تلتزم بأهداف خيالية لا يمكن تحقيقها

مثلث التواصل لضمان الجودة (Triangle of Communication)



مثلث التواصل : وهو عبارة عن حلقة اتصال ثلاثة تجمع بين (المشارك في البرنامج، مديره المباشر في العمل، مقدم برنامج LMI) ويهدف هذا المثلث إلى الاتفاق على نقاط المتعارف والتطوير، والأهداف المشتركة، وإطلاع المدير المسؤول بمراحل تقديم المشارك خلال البرنامج التطوري بشكل أسبوعي. بحيث يتم التأكد من أن كل أطراف العملية التطورية قد نجح وربح

البرامج التدريبية لشركة LMI تحت مفهوم القائد الشامل



• الانتاجية الشخصية EPP : مدة الدورة 7 أسابيع

هي القدرة على إدارة نفسك، وإدارة وقتك، وإدارة أولوياتك للعمل على تحقيق أقصى قدر من الفعالية



• القيادة الشخصية EPL : مدة الدورة 9 أسابيع

هي القدرة على قيادة نفسك، لتكون قائد حياتك. معظم الناس يعيشون الحياة دون تخطيط، ومن ثم يعاونون من العواقب. القادة الشخصيون يقررون الحياة التي يريدونها، وبعد ذلك من خلال التخطيط والعمل يتحققون ذلك. القيادة الشخصية تعني أيضاً أن يصبح شخصاً متكاملاً® - ينمون ويتطورون في جميع مجالات الحياة الستة



• القيادة التحفيزية EML : مدة الدورة 9 أسابيع

القيادة التحفيزية هي القدرة على قيادة وتحفيز الآخرين. القائد التحفيزي يدرك أن الأفراد هم مصدر كل تقدم وابتكار، وبالتالي فإن مفتاح النجاح في القرن 21. القائد التحفيزي قادر على مساعدة الناس على تطوير واستخدام أكثر لكياناتهم



• القيادة الإستراتيجية ESL : مدة الدورة 6 أسابيع

القيادة الإستراتيجية هي القدرة على قيادة المنظمة. القائد الإستراتيجي قادر على تحديد وضع هدف ورؤية المنظمة، والاستراتيجيات الرئيسية، والهيكل التنظيمي الأمثل، والأشخاص المناسبين في المكان المناسب، والعمليات الأكثر فعالية لنجاح المنظمة

**الخطة التفصيلية لكل
برنامج والجدارات
المستهدفة لكل منها**

توصيف مناهج البرنامج :

قبل كل شيء فإنه من المتوقع أن يكون المدراء أكفاء. وعليهم أن يتأكدوا أن الموارد التي بحوزتهم سواء كانت مواردهم الخاصة بهم أو الموارد التي تخصل الآخرين لابد أن تستخدم استخداما يؤدي إلى الفائدة القصوى. وتبداً بهذه الدورة بتحليل دقيق للوضع الراهن باعتباره أساساً للتأهيل (أي تعريف الدارس بالجو العام في AML)، وتدديد الأهداف التي تمت صياغتها بوضوح وتوفير الأدوات الضرورية لتحقيقها. وهذه تشمل على العناصر التالية: الأولوية / الزمن - الإدارة ، والتحكم وكذلك التواصل والداعفية وذلك للوصول إلى أفضل إنتاجية ممكنة

البنية الهيكلية للبرنامج :

- مدة البرنامج : 7 أسابيع ، جنباً إلى جنب مع العمل المعتاد . التعديل المتدرج للعادات والاتجاهات
- الأحداث الثابتة :
 - جلسة إفرادية واحدة يتم فيها إعطاء معلومات موجزة عن البرنامج والتعليمات الضرورية
 - لقاء واحد عند بدء البرنامج
 - ستة لقاءات أخرى (اجتماع واحد كل أسبوع)، مدته ساعتين لمناقشة المهام
- واجبات منزلية (تستغرق 3 ساعات في الأسبوع) ما بين اللقاءات
- تقرير ذو فقرات محددة يرسل إلى العميل حول ما أحرزه المشارك من تقدم لقياس العائد على الاستثمار
- عرض يقدمه المشارك حول الأهداف التي أنجزها

الكتب ومستلزمات البرنامج :

يحصل كل مشارك على مذكرة التطوير لكل برنامج بما في ذلك خطة العمل ، وكتاب التدريبات والأقراس المضغوطة السمعية

إضاءات حول البرنامج - محتويات الدروس :

- فدوى الانتاجية وفهم طبيعتها والعوامل المؤثرة في رفعها وخفتها
- بلوغ الأهداف من خلال التدكم بالوقت الناجع والتركيز على الأهداف وصياغتها وفق قاعدة الالتزام مع الجميع بجدول البرنامج SMART
- تحسين الانتاجية من خلال ادارة الأولويات وغداة مختلف جوانب الحياة الستة
- الوصول بالإنتاجية إلى المستوى الأمثل من خلال التواصل الفعال ومعرفة الأنماط الشخصية الرئيسية
- رفع مستوى إنتاجية الفريق وايصال رسالة وأهداف المنظمة له وجعل الفريق ي العمل بحماس
- منح الصلاحيات للفريق والتفويض والتمكين وأساليب تطوير الفريق

المزايا والفوائد :

- تحسين الانتاجية الشخصية
- بلوغ الأهداف بفضل الادارة المثلثى للوقت
- تحسين نوعية العمل ضمن الفريق
- التعريف الشخصي للانتاجية
- الإنتاجية الشخصية النوعية والكمية
- الاعتراف بالعادات والاتجاهات وتعديلها
- العائدات المجزية للبرنامج على الاستثمار
- الارتقاء بمهارات التواصل وأساليب المهنية إلى المستوى الأمثل

الفئات التي خص البرنامج من أجلها :

- الإدارة العليا وملوك المشاريع باختلاف اداراتها
- تحسين نوعية العمل ضمن الفريق

توضيف مناهج البرنامج :

إن بمقدور الناجحين أن يقودوا أنفسهم وأولئك الذين من دولتهم فهؤلاء يمتلكون أهدافاً واضحة، ويفهمون طبيعة الإنسان فهما جيداً وبإمكانهم التعاطف مع الآخرين كما أنهم يتصرفون بالحزم والإصرار ولديهم الحافز الذاتي وقدرة على تدريك الدافعية لدى الآخرين الذين من دولتهم ولكي يمارسوا القيادة في عالم يتزايد فيه التنافس دائماً فمن الضروري أن يكون القائد قائداً بكل ما تحمله الكلمة من معنى، ويهدف هذا البرنامج إلى فهم وتطوير الآلية العقلية التي تدور في الذهن والتي تتولد بمحبها الاتجاهات والعادات لدى الفرد. وقد خص نصف البرنامج هذ من أجل بلوغ الأهداف المهنية وأما النصف الآخر فيتعلق بتحقيق الأهداف الخاصة وذلك بغية تحقيق التوازن الجيد بين العمل والحياة

البنية الهيكلية للبرنامج :

- مدة البرنامج: 9 لقاءات ، جنباً إلى جنب مع العمل المعتاد
- التعديل المتدرج للعادات والاتجاهات. الواجبات المنزلية (حوالي 5 ساعات في الأسبوع) ما بين اللقاءات
- تقرير ذو فقرات محددة يرسل إلى العميل حول ما أحرزه المشارك من تقدم
- عرض يقدمه المشارك حول الأهداف التي أنجزها
- الأحداث الثابتة :
 - جلسة إفرادية واحدة يتم فيها إعطاء معلومات موجزة عن البرنامج
 - التعليمات الضرورية
 - لقاء واحد عند بدء البرنامج
 - ثمانية لقاءات أخرى (لقاء واحد) في الأسبوع ، بحيث يدوم الاجتماع مدة ساعتين فقط وذلك لمناقشة المهام المخصصة لكل مشارك

الكتب ومستلزمات البرنامج :

يحصل كل مشارك على مذكرة التطوير لكل برنامج بما في ذلك خطة العمل ، وكتاب التدريبات والأقراس المضغوطة السمعية

إضاءات حول البرنامج - محتويات الدروس :

- أصل الاتجاهات والعادات وكيفية تغييرها
- خمسة متطلبات حاسمة للقيادة الشخصية
- اتخاذ القرار وحل المشكلات
- التأكيدات والتصور كأدوات لرفع المهارات القيادية وتحقيق الأهداف
- خطةك الشخصية من أجل العمل على تنمية القيادة الشخصية الفعالة
- التواصل وكيف تكون مستمعاً جيداً
- تحديد الأهداف وإدارة ذاتك
- مقدمة في القيادة الشخصية
- من الذي يتحكم بحياتك؟
- الدافعية الحقيقة: ماذا تعني؟
- القيادة ضمن إطار المنشأة
- كيف توزيعاً فعالاً: إدارتك الحكيمة للوقت

المزايا والفوائد :

- الاعتراف بالعادات والاتجاهات
- تعريف الأهداف الخاصة والمهنية وسبل تدقيقها
- رفع مستوى الفعالية في العمل
- زيادة الدافعية الذاتية والتعزيز الإيجابي لصورة الفرد إزاء نفسه
- تنمية القدرات القيادية
- تحسين مستوى الرضى عن الذات
- تميز الامكانات الفردية في مجال العمل والحياة الخاصة والتركيز على إخراج تلك الامكانيات الفردية إلى عالم الواقع

الفئات التي خصم البرنامج من أجلها :

- الإدارة العليا وملوك المشاريع باختلاف أحجامها
- شريحة المدراء على مختلف المستويات

القيادة التدفيعية الفعالة EML

توضيف مناهج البرنامج :

يظل العنصر البشري هو العامل الحاسم وراء النجاح الذي تحرزه أية شركة لذا فلا بد من منح العاملين الصالحيات إذا ما أريد منهم أن يؤديوا الأداء الأفضل لصالح رب العمل. لسوء الحظ فإن المعرفة التقنية المتخصصة غير كافية ومن هنا يأتي دور المهارات القيادية لإدراز النجاح. وهذا ما ينطبق على جميع مستويات الإدارة حيث تكون المقدرة على إقامة العلاقات وتطويرها أمرا حيويا بالنسبة للنجاح . إن دورة القيادة التدفيعية الناجحة تؤدي إلى تحسن في تنمية الاتجاهات الإيجابية. وبإمكان المدراء أن يعملوا على تطوير زملائهم العاملين ليصبحوا أفراداً مبدعين ومن ذوي الحرص على القيم وممن توفر لديهم الثقة بالنفس ويسعون لتحقيق أهداف وضعوها نسباً أعينهم بل إنهم على غرار مدرائهم فإنهم يعكفون على استغلال إمكاناتهم إلى أقصى حد

البنية الهيكلية للبرنامج :

- مدة البرنامج : 9 أسابيع ، جنباً إلى جنب مع العمل المعتاد . الواجبات المنزلية (دوالي)
 - الأحداث الثابتة :
- التعديل المتدرج للعادات والاتجاهات. الواجبات المنزلية (دوالي 5 ساعات في الأسبوع) ما بين اللقاءات
- تقرير ذو فقرات محددة يرسل إلى العميل حول ما أحرزه المشارك من تقدم
- عرض يقدمه المشارك حول الأهداف التي أجزها
 - جلسة إفرادية واحدة يتم فيها إعطاء معلومات موجزة عن البرنامج والتعليمات الضرورية
 - لقاء واحد عند بدء البرنامج
 - ثمانية لقاءات أخرى (اجتماع واحد كل أسبوع)، مدته ساعتين لمناقشة المهام

الكتب ومستلزمات البرنامج :

يحصل كل مشارك على مذكرة التطوير لكل برنامج بما في ذلك خطة العمل ، وكتاب التدريبات والأقراس المضغوطة السمعية

إضاءات حول البرنامج - محتويات الدروس :

- دور المدير التنفيذي الناجح والقيم التي يجب أن يحرص عليها
- إعداد قائد للغد : قائد المستقبل
- القيادة والداعفة
- التطوير وقيادة الفرق التي تعمل بفاعلية
- قيادة عملية التغيير وتنمية الجانب الإبداعي
- منح الصالحيات للفريق
- تنمية الأفراد واستغلال طاقاتهم إلى الحد الأقصى
- الرؤية والتواصل مع الفريق بخصوصها لتدقيقها

المزايا والفوائد :

- تحسين في نوعية القيادة
- رفع مستوى الكفاءة بالنسبة لمجموعة العمل وذلك من خلال بناء الفريق بناءً أفضل
- تجنب العمليات الانفعالية المضادة للإنتاج
- تحسين نتائج العمل من خلال ولاء الزملاء العاملين وشعورهم بالانتماء أثناء قيامهم بالعمل
- فهم أعمق لصورة المنشأة أمام المجتمع

الفئات التي خص البرنامج من أجلها :

- الإدارة العليا وملوك المشاريع باختلاف ادجامها
- شريحة المدراء على مختلف المستويات

توضيف مناهج البرنامج :

في عالم الأعمال الذي يتغير تغيراً سريعاً ومع ازدياد أعداد اللاعبين في مجال العولمة والتركيز على التقنية كان لابد من التركيز على القيادة على أنها السبيل المتأهل للتعامل مع المزيد من مهام العمل الأكثر تعقيداً باستخدام موارد محدودة. ولقد كان النجاح في مجال العمل بالتشجيع نتيجة لاستراتيجيات إبداعية تم تنفيذها على جميع الأصعدة الهرمية. إن إعداد القائد في مجال الأعمال للغد يضمن أن كل الزملاء العاملين يفهمون رسالة الشركة ورؤيتها ويشارطونها الرأي وكذلك القيم والأهداف المشتركة على حد سواء، وإن هذا البرنامج يعمل على دعم المدراء التنفيذيين الذين يقدمون على تطوير استراتيجيات القيادة وتنفيذها عملياً، تلك الاستراتيجيات التي تهدف إلى أن يقوم جميع العاملين بالأدوار المناطة بهم بحيث يواجهون تحديات عالم الأعمال الذي يقفز قفزات سريعة بنجاح

البنية الهيكلية للبرنامج :

- مدة البرنامج : 6 أسابيع ، جنباً إلى جنب مع العمل المعتاد . التعديل المتدرج للعادات والاتجاهات. الواجبات المنزلية (دوالي 4 ساعات في الأسبوع) ما بين اللقاءات
- الأحداث الثابتة :
 - جلسة إفرادية واحدة يتم فيها إعطاء معلومات موجزة عن البرنامج
 - والتعليمات الضرورية
 - لقاء واحد عند بدء البرنامج
 - خمسة لقاءات أخرى (اجتماع واحد كل أسبوع)، مدته ساعتين لمناقشة المهام المختصة لكل مشترك والخطوات التي ينبغي اتخاذها لاحقاً
- تقرير ذو فقرات محددة يرسل إلى العميل حول ما أحرزه المشارك من تقدم
- عرض يقدمه المشارك حول الأهداف التي أنجزها

الكتب ومستلزمات البرنامج :

يحصل كل مشارك على مذكرة التطوير لكل برنامج بما في ذلك خطة العمل ، وكتاب التدريبات والأقراس المضغوطة السمعية

إضافات حول البرنامج - محتويات الدروس :

- قوة قيادة الأعمال الاستراتيجية
- الأهمية الاستراتيجية : رسالة الشركة
- التقييم الاستراتيجي : تقييم الوضع الراهن
- التطوير الاستراتيجي : الأهداف المشتركة
- التنفيذ الاستراتيجي : الانتقال بالاستراتيجية إلى عالم الواقع

المزايا والفوائد :

- الإقرار بالحاجة لقيادة استراتيجية
- تطوير استراتيجية ناجحة للعمل
- منح الملاحميات للمدراء بهدف تشكيل استراتيجيات العمل وتنفيذها
- تطوير المدراء ليصبحوا قادة فعالين في مجال الأعمال
- تحسن كمّي في النتائج على مستوى المنشأة من خلال تحسين انجازات العاملين
- تقديم نظام تقارير فعال لمراقبة أداء العاملين فيما يتعلق بالتحفيز الذاتي

الفئات التي خص البرنامج من أجلها :

- الإدارة العليا وملوك المشاريع باختلاف أحجامها
- شريحة المدراء الذين يتم تجهيزهم لاستلام المناصب في الإدارات العليا

برنامج تطوير القيادة الفعالة ELD

توضيف مناهج البرنامج :

يظل العنصر البشري هو العامل الحاسم وراء النجاح الذي تحرزه أية شركة لذا فلا بد من منح العاملين الصالحيات إذا ما أريد منهم أن يؤديوا الأداء الأفضل لصالح رب العمل. لسوء الحظ فإن المعرفة التقنية المتخصصة غير كافية ومن هنا يأتي دور المهارات القيادية لإحراز النجاح. وهذا ما ينطبق على جميع مستويات الإدارة حيث تكون المقدرة على إقامة العلاقات وتطويرها أمرا حيويا بالنسبة للنجاح

إن القادة يصنعون من خلال تطوير مهاراتهم وخبراتهم، والمهارات القيادية يتعلمها القائد من خلال التزامه بتطوير نفسه وتملكه الشجاعة لمواجهة التحديات التي تواجهه وتواجهه فريقه. كلما استطاع القائد توجيه نشاطاته واستغلال وقته بالشكل الصحيح كلما استطاع تحقيق نتائج ذات قيمة أكبر وبجهد أقل

البنية الهيكلاية للبرنامج :

- مدة البرنامج : شهرين جنبا إلى جنب مع العمل المعتاد
- الأحداث الثابتة :
 - جلسة إفرادية واحدة يتم فيها إعطاء معلومات موجزة عن البرنامج
 - والتعليمات الضرورية
 - لقاء واحد عند بدء الدورة
 - ثماني لقاءات أخرى (لقاء واحد) في الأسبوع ، بحيث يدوم اللقاء مدة ساعتين فقط وذلك لمناقشة المهام المختصة لكل مشترك والخطوات التي ينبغي اتخاذها لادقة
- التعديل المتدرج للعادات والاتجاهات. الواجبات المنزلية (دوالي 5 ساعات في الأسبوع) ما بين اللقاءات
- تقرير ذو فقرات محددة يرسل إلى العميل حول ما أحرزه المشارك من تقدم
- عرض يقدمه المشارك حول الأهداف التي أنجزها

الكتب ومستلزمات البرنامج :

- دليل الدروس مشتملا على خطط العمل والأقراس المضغوطة السمعية
- كتاب التدريبات

إضاءات حول البرنامج - محتويات الدروس :

- منع وحل المشكلات
- تنمية طاقات الأفراد

- القادة الناجدون يصنعون - لا يولدون
- تحسين النتائج من خلال إدارة الوقت
- السلطة والصلاحيّة التفوّيض الفعال
- التواصل الفعال كسمة رئيسية من سمات القيادة
- التحفيز الفعال

المزايا والفوائد :

- كيفية صناعة القادة الناجحين
- تحسين في نوعية ومخرجات القيادة
- تجنب العمليات الانفعالية المضادة للإنتاج
- تحسين نتائج العمل من خلال ولاء الزملاء العاملين وشعورهم بالانتماء أثناء قيامهم بالعمل
- التزام التواصل الفعال وامتلاك أفضل أساليبه ومهاراته

الفئات التي خص البرنامج من أجلها :

- المحترفون الشباب
- الإدارة العليا وملوك المشاريع باختلاف أحجامها
- شريحة المدراء على مختلف المستويات

برنامج استراتيجيات البيع الفعالة ESS

توضيف مناهج البرنامج :

إن تمتين قاعدة المستهلك وتوسيعها يحتل مكان الصدارة بين الأولويات في أي مشروع من المشروعات. ففي أجواء عصرنا الحاضر حيث نجد أن صلاحيّة المنتج قد غدت قصيرة ، وفي أجواء الاتصالات الفوريّة تزايد أهمية الدور الذي تلعبه نوعية العاملين في شؤون المبيعات تزايداً مطرداً. فهدف هذا البرنامج مساعدة هؤلاء الأشخاص على تنمية استراتيجيات المبيعات الشخصية المثلثي لديهم

البنية الهيكليّة للبرنامج :

- مدة البرنامج : 7 أسابيع جنبا إلى جنب مع العمل المعتاد . الواجبات المنزليّة (حوالي 3 ساعات في الأسبوع) ما بين اللقاءات . الأحداث الثابتة :
- جلسة إفرادية واحدة يتم فيها إعطاء معلومات موجزة عن البرنامج والتعليمات الضرورية
- لقاء واحد عند بدء البرنامج
- ستة لقاءات أخرى (لقاء واحد) في الأسبوع ، بحيث يدوم اللقاء مدة ساعتين فقط وذلك لمناقشة المهام المذكورة لكل مشترك والخطوات التي ينبغي اتخاذها لاحقا

تشكل اللقاءات المنصة التي تتيح المجال لتعريف ومناقشة الخطوات المقبولة وكذلك الدروس المستفادة والتدريب على مهارات جديدة وعرض النتائج التي تم الحصول عليها لتاريخه. كما أن المهام التي يتم أداؤها بمساعدة كتاب التدريبات تسري إلى واقع الحال بالنسبة للعمل اليومي. وقبل أن تبدأ الدورة يتولى ميسر البرنامج إعطاء معلومات موجزة عن البرنامج للشركة العميلة

الكتب ومستلزمات البرنامج :

- دليل الدروس مشتملا على خطط العمل والأقراس المضغوطة السمعية
- كتاب التدريبات

إضاءات حول البرنامج - محتويات الدروس :

- تفصي أسباب الشراء
- حسم الصفقة
- التعامل مع التخفيظ والاعتراضات

- تحديد الفئات التي من أجلها عقد البرنامج
- الاستعداد للبيع
- إجراء مقابلة بخصوص المبيعات

المزايا والفوائد :

- تميز العناصر الرئيسية في مرحلة المبيعات
- تنمية / محاكاة استراتيجيات المبيعات الناجحة
- اتقان تطورك الجاري كمسؤول مبيعات محترف
- تنمية الاتجاهات والعادات التي تشجع على المبيعات
- تحسين "زوايا الهجوم" في عملية المبيعات
- زيادة العائدات من خلال المهارة الحرفية في المبيعات

الفئات التي خص البرنامج من أجلها :

- موظفو المبيعات في جميع مستويات الإدارة
- المحترفون الشبان الراغبون في اكتساب خبرة في المبيعات
- جميع الكادر الذي يقابل العملاء : بما في ذلك قادر معالجة الطلبات وكادر فض النزاعات
- مسؤولوا المبيعات المباشرين

برنامج التواصل الفعال EC

توضيف مناهج البرنامج :

يمثل التواصل الفعال حجر الزاوية بالنسبة للعمل الجماعي الناجح. فالمدراء - إذا ما أريد منهم أن يستغلوا الموارد التي بين أيديهم الاستغلال الأمثل ويقودوا بشركاتهم إلى النجاح-- فإنهم بحاجة إلى فهم الآخرين كما أنهم بحاجة إلى من يفهمونهم

يهدف هذا البرنامج إلى الارتقاء بالفرد إلى أعلى مستويات الإدراك ، كما تهدف إلى توفير أدوات التواصل الفعال تلك الأدوات التي يمكن تعلّمها من خلال الاستعمال الممنهج لكتاب التدريبات فيكون لها الأثر المباشر

البنية الهيكلية للبرنامج :

- مدة البرنامج : 9 أسابيع ، جنبا إلى جنب مع العمل المعتاد .
 - التعديل المتدرج للعادات والاتجاهات. الواجبات المنزلية (دولي 2.5 ساعة في الأسبوع) ما بين اللقاءات
 - تقرير ذو فقرات محددة يرسل إلى العميل حول ما أحرزه المشارك من تقدم
 - عرض يقدمه المشارك حول الأهداف التي أجزها
 - جائزة للمتميزين ممن أتم انهاء البرنامج بنجاح ساعتين فقط وذلك لمناقشة المهام المخصصة لكل مشارك
- الأحداث الثابتة :
 - جلسة إفرادية واحدة يتم فيها إعطاء معلومات موجزة عن البرنامج والتعليمات الفضورية
 - لقاء واحد عند بدء البرنامج
 - ثماني لقاءات أخرى (لقاء واحد) في الأسبوع ، بحيث يدوم اللقاء مدة ساعتين فقط وذلك لمناقشة المهام المخصصة لكل مشارك
 - والخطوات التي ينبغي اتخاذها لادقا

الكتب ومستلزمات البرنامج :

- دليل الدروس مشتملا على خطط العمل والأقراس المضغوطة السمعية
- كتاب التدريبات

إضاءات حول البرنامج - محتويات الدروس :

- التواصل على أنه سلم الارتقاء إلى النجاح
- علم نفس التواصل
- مفتاح التواصل الفعال : أن يفهم كل واحد منا الآخر
- التواصل الخطبي
- حل المشكلات من خلال التواصل الأفضل
- عمل علاقات جيدة وناجحة من خلال التواصل الذي ينم عن مهارة

المزايا والفوائد :

- تحليل أسلوب التواصل الذاتي
- تقييم الحاجات الفردية بالتواصل
- تعلم التواصل الناجع
- استعمال التواصل لإدارة الآخرين
- اسهام الآخرين على نحو أفضل من خلال زيادة الدافعية الذاتية

الفئات التي خص البرنامج من أجلها :

- المحترفون الشباب
- الأقسام الإدارية على جميع مستوياتها

مفهوم القائد الشاب

البرنامج والمفهوم :

مفهوم القائد الشاب - "العصفور المبكر هو الذي يمسك بالدودة" (أي أن "الأفضلية لمن سبق") على أولئك الذين هم في العمل حالياً فقط؟ بإمكاننا أن نقدم خبراتنا التخصصية لفئات (LMI) لماذا نقتصر في اتاحة ما تقدمه أخرى يمكن أن تستفيد من خبراتنا الواسعة في تطوير امكانيات الأفراد إلى أقصى حد ممكن. فالشبان الذين هم مابين المدرسة والجامعة هم بحاجة إلى الإرشاد من خبير متخصص إذا ما أريد لهم النجاح في حياتهم المقبلة. ترى كيف أصبح متعدد المواهب؟ ما الذي يدركني؟ كيف أتمكن من الوصول إلى غايتي؟ وعلى أيه حال أين أريد أن أكون دقاً؟ وهل لا يزال هناك متسع من الوقت من أجل "الأشياء الحلوة في الحياة"؟

إن مفهوم القائد الشاب تهدف إلى الإجابة عن هذه الأسئلة وأسئلة أخرى كثيرة مما يطرحه الشبان الذين تتراوح أعمارهم ما بين (15 – 25) سنة، كما تهدف إلى تنمية جوانب القوة الازمة أو الضرورية للتصدي للتحديات التي ستواجههم. هناك ثلاثة أشكال مختلفة لهذا البرنامج "لامذة المدارس" ، "الطلبة والمتدرجون المبتدئون" ، "المحترفون الشبان"

صناعة البطل

إن برنامج صناعة البطل يمثل جوهر ما نقدمه. فالأبطال هم الشبان الذين دققوا أهدافهم الشخصية بفضل ما كانوا يتخلون به من خبط النفس والعمل الدؤوب

وفيما يلي العناصر الرئيسية للبرنامج :

- أن يتعرف الفرد على أهدافه الخاصة ويخطط للخطوات الفضلى لتحقيق تلك الأهداف باستخدام خطط العمل التي يضعها البرنامج
- تطوير المهارات الضرورية وتنمية الثقة بالنفس والتمكين والاندماج بالعمل والشجاعة والاستعداد "دفع الثمن" كما يقال للمضي قدما

وهذا البرنامج سهلة غير معقدة وقد وردت فيها أمثلة عديدة كيف أن هناك شخصيات مشهورة بلغت أهدافها، وتقود المشارك إلى سبل النجاح وذلك بتعليمه الأساليب والطرائق التي ستكون عونا لا يقدر بثمن في حياته المستقبلية

برنامج صناعة البطل MOC

توضيف مناهج البرنامج :

إن ما تركز عليه دورة " صناعة البطل " (The Making Of a Champion) وإن تحليل الأطalam التي يراها الفرد والألماني التي يتمناها يحسن من التخطيط لتحقيق تلك الأطalam على نحو منهجي ، وبذلك يدلنا على طريق واضح وما يمكن توقعه من تعزيز إيجابي. يهدف البرنامج إلى توفير إطار عقلي يمكّنه من تنمية التفكير الإيجابي المنهجي

إن تبادل الأفكار المنتظم بين المشاركين يلعب دوراً رئيسياً في إيجاد الدافعية لدى المشاركين ضمن المجموعة

البنية الهيكلاية للبرنامج :

• الأحداث الشائكة :

- تقديم للأهداف التي تم التوصل إليها باستخدام الوسائل المتعددة (على سبيل المثال الأفلام ، الموسيقى ، الصحفة حسب مقتضى الحاجة)
- يمكن للبرنامج أن يعقد باللغة العربية أو بالإنجليزية فإذا عقد باللغة الإنجليزية فإذا أجاد المشارك اللغة الإنجليزية المحكية يتحسن تحسناً رائعاً مما يجعل ما صرفة المتدرب من رسوم للبرنامج بصورة عامة لم يذهب هباء
- لقاء واحد عند بدء البرنامج
- عشر لقاءات أخرى بفارق أسبوعين بحيث يدوم اللقاء مدة ساعتين فقط وذلك لمناقشة محتويات الدروس المذكورة لكل مشارك والخطوات التي ينبغي اتخاذها لاحقاً

الكتب ومستلزمات البرنامج :

- دروس مشتملا على خطط العمل والأقراس المضغوطة السمعية 10
- كتاب التدريبات

إضاءات حول البرنامج - محتويات الورش :

- التصميم - الاستسلام ليس خيارا
- الرغبة
- الإمكانيات - استغل مواهبك إلى أقصى حد ممكن
- الشجاعة - الثقة بالنفس حين مواجهة التحديات
- الأهداف الشخصية - أحلام ذات الغرض
- التركيز والتصرّف - استخدام التوكيد
- الالتزام - دفع الثمن
- المنظور - أهمية الانتصار الحقيقية
- العمل - التهيؤ للنجاح
- اتجاهات الفوز - الوصول إلى العلياء

المزايا والفوائد :

- تعلم كيفية استخدام الأدوات الناجعة والتطبيق للحياة
- التحليل النقدي للقيم والأولويات الخاصة
- إدارة الوقت
- تعزيز الخصائص الخاصة كالتصميم والثقة بالنفس وروح العمل الجماعي والسعى وراء هدف
- الدافعية الذاتية كمفتاح للنجاح
- تحسن في مهارات اللغة الإنجليزية في حال إذا عقد البرنامج باللغة الإنجليزية
- " منصة " عالم الشباب

الفئات التي خص البرنامج من أجلها :

- التلاميذ الذين في سن 15 فأعماضا
- الشباب ما بين الدراسة والعمل
- المتربون المهنيون
- الطلبة الشباب

توضيف مناهج البرنامج :

برنامج النجاح الأكاديمي تم اعداده بشكل خاص من اجل الطلاب الذين يرغبون بالنجاح الآن وفي المستقبل. وهو قابل للتطبيق على مختلف الاحتياجات الأكademية بغض النظر عن نوعية المنشأة التعليمية التي تنتمي إليها. إنه يتعامل مع شخصك ومواقفك الفكرية وعاداتك وأهدافك المستقبلية ويقدم لك الطرق التي تستطيع من خلالها استخدام امكانياتك الكاملة لتحقيق أعلى الدرجات الممكنة من النجاح في مراحلك التعليمية المختلفة

البنية الهيكيلية للبرنامج :

- **الأحداث الثابتة :**
 - لقاء واحد عند بدء البرنامج
 - اثنى عشر لقاءاً آخر بفواصل أسبوع بحيث يدوم اللقاء مدة ساعتين فقط
 - وذلك لمناقشة محتويات الدروس و المهام المختصة لكل مشارك والخطوات التي ينبغي اتخاذها لاحقا.
- يمكن للبرنامج أن يعقد باللغة العربية أو بالإنجليزية فإذا عقد باللغة الإنجليزية فإن لغة المشارك الإنجليزية المدكورة تتحسن تحسناً رائعاً مما يجعل ما صرفة المشارك من رسوم للبرنامج بصورة عامة لم يذهب هباءً
- **الكتب ومستلزمات البرنامج :**
 - اثنا عشر درساً مشتملاً على خطط العمل والأقراس المضغوطة السمعية .
 - كتاب التدريبات

إضاءات حول البرنامج - محتويات الدروس :

- إعداد واجب مكتوب
- الفوز في يوم الامتحان
- العمل جنبا الي جنب مع المعلمين
- تكوين صداقات مع زملاء الدراسة
- أنشطة مضافة على المنهج
- اختيار الأهداف التعليمية المستقبلية
- تمتع اليوم بنجاح الغد
- التدفizer- مفتاح النجاح
- تحفيظ أهداف الدراسة هذا العام
- الوقت المصدر الأكثر قيمة
- عادات الدراسة الفعالة
- كيفية دراسة الكتاب المقرر

المزايا والفوائد :

- تعلم كيفية استخدام الأدوات الناجعة والتخطيط للدراسة
- كيفية القراءة والاستفادة القصوى منها
- إدارة الوقت والتحضير للامتحانات
- تعزيز الخصائص الخاصة كالتصميم والثقة بالنفس وروح العمل الجماعي والسعى وراء هدف
- الدافعية الذاتية كمفتاح للنجاح الدراسي
- تحسن في مهارات اللغة الإنجليزية في حال إذا عقد البرنامج باللغة الإنجليزية
- توسيع نطاق التفكير لدى الطالب وتحقيق علاقات دراسية فعالة
- الاهتمام بأوقات المرح واللعب ولكن أن تكون منتظمة مع المحافظة على الأولويات

الفئات التي خص البرنامج من أجلها :

قابل للتطبيق على مختلف الاحتياجات الأكاديمية بغض النظر عن نوعية المنشأة التعليمية التي ينتمي إليها المشارك في البرنامج إنه يتعامل مع شخصك ومواضفك الفكرية وعاداتك وأهدافك المستقبلية ويقدم لك الطرق التي تستطيع من خلالها استخدام امكانياتك الكاملة لتحقيق أعلى الدرجات الممكنة من النجاح في مراحلك التعليمية المختلفة. أفضل فئة هي المرحلة المتوسطة والثانوية والجامعية

لِيْلَةُ



فقيره.

مستشفى د. سليمان فقيه
Dr. Soliman Fakieh Hospital



شركة عبدالله وناصر العبدالعزيز السريع
ABDULLAH & NASSER ALSORAYAI CO.



HYUNDAI



السعودية
SAUDIA

Raytheon



الهيئة العامة للطيران المدني
General Authority of Civil Aviation



الهيئة العامة للطعام والدواء
Saudi Food & Drug Authority

Budget®
Saudi Arabia



مجموعة شركات الهمارني
Alhamrani Group of Companies

